



Sälj framtidens affärssystem

PromikBook är ett webbaserat affärssystem. Vi finns i centrala Göteborg och behöver dig som Account Manager.

Du kommer att få ansvar för hela säljprocessen, från inkommande leads till avslut av affären. Du kommer att få arbeta med en modern produkt och för rätt person finns det möjlighet att växa i bolaget.

PromikBook är affärssystemet i molnet som passar både stora och små företag. Systemet har många moderna funktioner som ständigt utvecklas och blir fler. För små företag har PromikBook en mycket intressant affärsmodell som gör att din leadsgenerering sker helt automatiskt. För större företag gör du avtal helt anpassade till den specifika kunden.

Vi söker nu dig som vill arbeta som Account Manager. Du får ett stort ansvar där du bygger upp och förvaltar din egen kundstock. De produkter du kommer att sälja är tilläggs paket och tilläggstjänster utöver den grundversion som finns i PromikBook.

Eftersom PromikBook säljs med en för branschen unik affärsmodell där användare kan använda tjänsten gratis ger detta en mycket god tillströmning av leads. Dessa kunder har stor kännedom om PromikBook redan när du tar kontakt med dem för första gången.

Eftersom vi är ett litet snabbväxande företag arbetar du nära all annan personal. Våra beslutsvägar är mycket korta och vi gillar verkligen när människor i vår organisation har nya ideer.

Vi söker dig som har ett par års framgångsrik erfarenhet av försäljning och trivs med att arbeta målfokuserat. Du gillar att jobba med prospekts, boka dina egna möten och göra avslut. Du är även initiativrik, brinner för försäljning och är inte rädd för att kavla upp ärmarna och hugga i när det behövs.

Vi intervjuar personer löpande så skicka din ansökan snarast och senast den 19 juni 2014 till hans.orre@promikbook.com. Har du frågor kan du också ringa direkt på telefon 0709-747888.

Välkommen att bli en av oss på PromikBook.